

14

Kf

**KOLLEGIALE
FALLBERATUNG**

Kf | Kollegiale Fallberatung

GEMEINSAM HERAUSFORDERNDE FÜHRUNGSSITUATIONEN LÖSEN

Jeden Tag werden wir mit Situationen konfrontiert, in denen es sich anbietet, neue Rollen anzunehmen und sich weiterzuentwickeln. Damit das besser gelingt, kann es hilfreich sein, eigene Fälle mit anderen Führungskräften zu teilen und gemeinsam nach Lösungen zu suchen. Die kollegiale Fallberatung dient dem Austausch von Perspektiven, Meinungen, Gefühlen und Lösungswegen. Die gegenseitige Beratung fördert ein gemeinsames Führungsverständnis und trägt zu Transformationsprozessen im Unternehmen bei. Dies bietet die besondere Gelegenheit im Führungskreis zusammenzukommen, herausfordernde Themen zu diskutieren und gemeinsam darüber nachzudenken, „wie man richtig führt“.

ZIELGRUPPE

Top Management Komplexe Führungssituationen thematisieren, mit neutralen Ansprechpartnern austauschen und neue Lösungswege erarbeiten

Mittlere Führungsebene Erfahrungen anderer Führungskräfte als Ideenpool nutzen und Vernetzung im Unternehmen stärken.

INHALTE

- Schilderung **konkreter Fälle** aus dem Arbeitsalltag durch Beteiligte
- **Hypothesengenerierung** zu möglichen Ursachen und zur Erklärung des Geschehens
- Skizzierung möglicher **Lösungswege und Handlungsempfehlungen**

ZIELE

- **Lösungen** für komplexe Führungssituationen **generieren**
- Eigenes **Führungsverständnis erweitern**
- Ungeteiltes **Wissen greifbar machen**

KONTAKT

hq@blackboxopen.com www.blackboxopen.com
+49 911 2153772-0 linkedin.com/company/blackboxopen

BlackBox/Open®



Lernhäppchen

Neu in unserer Produktpalette sind eine Reihe von „Nuggets“, also kurze, 2-stündige Lern- bzw. Workshopseinheiten für zwischendurch.



„Kollegiale Fallberatung ist ein smarter Weg, eigene Ressourcen im Unternehmen zu nutzen, um knifflige Führungssituationen zu entschlüsseln.“

Moritz Reichert

Moritz Reichert ist Psychologe (M.Sc.) mit Fokus auf Psychologie im Arbeitsleben und Consultant bei BlackBox/Open. Er berät unter anderem zu den Themen Job Crafting, Virtuelles Führen und Verhandlungstechniken.

14

Kf